

“Inversión en Innovación y Desarrollo a la altura de los grandes”

Desde hace más de quince años Telnet Redes Inteligentes, empresa tecnológica 100% española, es un referente entre los principales operadores españoles. La experiencia acumulada durante este tiempo, unido a su amplio catálogo de soluciones, está siendo clave en una nueva etapa marcada por la internacionalización y diversificación tecnológica. Para analizar los resultados de este año 2.011 que está a punto de finalizar, y para hablar de sus proyectos de cara al próximo ejercicio, hablamos con su Director de Marketing y Desarrollo de Negocio, Adolfo García.

Para empezar, nos gustaría que nos comentase los datos más relevantes del balance de este 2.011.

En lo referente a resultados económicos, aunque aún no está cerrado el año, ya podemos avanzar que alcanzaremos 26 millones de euros de facturación, una cifra que supone un crecimiento en torno al 8% respecto al ejercicio anterior.

Por otro lado, me gustaría destacar el importante esfuerzo que seguimos manteniendo en Innovación y Desarrollo. Proporcionalmente a nuestro tamaño y facturación, la inversión en este área es superior a la de la mayoría de las grandes multinacionales españolas. Sólo en este año, supondrá un 8% de nuestro volumen de ventas.

Y en lo que se refiere a los hitos más importantes que ha logrado su firma en el 2.011, ¿qué podríamos destacar?

Yo reseñaría cuatro hechos:

- El diseño, fabricación y suministro a Movistar de más de 4.000 elementos radiantes destina-

dos a la adecuación de sus estaciones base a las nuevas frecuencias de telefonía móvil. Con estas antenas nos hemos adelantado a todos nuestros competidores siendo los primeros en el mundo en ofrecer una solución que trabaje en las frecuencias del dividendo digital.

- Siguiendo con Movistar, nos sentimos orgullosos de ser uno de sus principales suministradores de cable de fibra óptica y participar, a su lado, de este momento histórico que supone la entrada de la fibra óptica en los hogares.
- También en el ámbito de la fibra hasta el hogar o FTTH, el año 2.011 también será recordado por nuestras primeras ventas de equipos de análisis (GPON Doctor) para redes GPON/FTTH en el mercado chino y norteamericano. Hemos logrado algo que parecía impensable hace años, que es colaborar con los mayores fabricantes de equipamiento GPON del mundo.
- Por último, en este ejercicio, desde nuestra filial portuguesa Netibertel hemos firmado importantes proyectos en Portugal Telecom y en otras destacadas compañías lusas.

Hablemos ya del 2.012. Imagino que, antes de nada, debemos hablar de su nueva planta de fabricación de cable de fibra óptica.

Así es, con el inicio del año entrará en servicio esta fábrica que hemos construido junto a nuestra sede corporativa en La Muela, Zaragoza. Con esta planta disponemos de una capacidad de producción superior a 1.200.000 Km de fibra óptica al año. Además de mejorar nuestra productividad y competitividad, estamos en disposición de fabricar avanzados microcables de fibra óptica dirigidos al despliegue residencial. En este sentido, me gustaría destacar la diferenciación tecnológica y productiva que supone esta nueva planta frente a otras existentes en Europa.

¿Tienen en mente algún proyecto de internacionalización?

Nuestra internacionalización comenzó el año 2.010 con Netibertel. Los buenos resultados y la experiencia obtenidos a través de nuestra filial lusas han ayudado a definir nuestros próximos pasos. En este sentido, antes de que finalice el primer trimestre del 2.012 tendremos presencia directa en Sudamérica, Turquía y Marruecos”



Para finalizar, ¿nos podría destacar alguno de sus planes de futuro a corto plazo?

El más significativo, por su trascendencia en nuestra estrategia de diversificación tecnológica, es el inicio de actividades de la filial Energy Minus. A través de esta compañía ya estamos diseñando y fabricando soluciones dirigidas al urbanismo digital. Con esta iniciativa nos posicionamos entre las primeras empresas que están aportando soluciones dentro del nuevo paradigma denominado Internet de las cosas. Nuestra primera solución va dirigida a Ayuntamientos que deseen recortar su factura energética y quieran, además, tener un control más eficiente de toda su red de alumbrado público.

Por último, a través de nuestra participación en el capital de la firma FEROX Communications, en el primer semestre del próximo año, comercializaremos una revolucionaria solución que permitirá a operadores y otros clientes de radioenlaces de microondas sobre bandas licenciadas incrementar el ancho de banda de las soluciones típicas de baja capacidad a tasas próximas a Gigabit Ethernet, unas tasas sólo ofrecidas hasta ahora por la fibra óptica.



MÁS INFORMACIÓN

www.telnet-ri.es - Tel. 976 14 18 00